



IMPARARE A COLLABORARE: le risposte del counseling organizzativo

Relatori/trici: Graziella Nugnes, Margherita Dozzi, Mimmo Gerunda, Anna Guidotti







PERCHÈ È COSÌ IMPORTANTE IMPARARE A COLLABORARE

- viviamo in un contesto sociale connotato da divisioni, contrapposizioni, polarizzazioni, tensioni e conflitti;
- viviamo in un contesto sempre più complicato e sempre più complesso;
- viviamo in un contesto sociale e lavorativo che vede la compresenza di persone molto diverse tra loro, per età, genere e appartenenza culturale.

È DAVVERO UNA SCELTA COLLABORARE O UNA NECESSITÀ?

VANTAGGI DELLA COLLABORAZIONE





- 1. migliora i risultati e la produttività;
- 2. favorisce un clima di fiducia e appartenenza;
- 3. facilita la comunicazione interna favorendo il miglioramento continuo;
- 4. stimola l'innovazione;
- **5.** sviluppa **competenze** e **crescita personale**;
- 6. contribuisce al raggiungimento degli obiettivi comuni allinea gli sforzi individuali verso un'unica direzione strategica.





ALLORA PERCHÈ SI COLLABORA IN MANIERA INSUFFICIENTE?

- DISEDUCAZIONE ALLA COLLABORAZONE vs EDUCAZIONE alla competizione;
- paura di perdere il micro potere legato a ruolo o posizione;
- mancanza di fiducia nell'altro;
- obiettivi poco chiari o non condivisi;
- barriere strutturali/silos organizzativi;
- comunicazione inefficace;
- cultura e leadership che non promuovono la collaborazione;
- carichi di lavoro elevati/collaborazione sovraccarica;
- scarsa identità di gruppo;
- paura di perdere controllo.

COLLABORAZONE TRA GENERAZIONI !?!?







SILENT GENERATION 1928-45



GENERATION BABY BOOMERS 1946-64



GENERATION X 1965-80



GENERATION Y 1981-96



GENERATION Z 1997-2012



GENERATION ALPHAEARLY 2010-2020





COLLABORAZONE TRA GENERAZIONI !?!?

NELLE AZIENDE CONVIVONO 4 GENERAZIONI. Aspettative sul lavoro?
 Baby boomer (1946 – 1964): stabilità, sicurezza, riconoscimento;
 Gen X (1965 – 1980): equilibrio vita-lavoro, indipendenza, flessibilità;
 Millennial Gen Y (1981-1996): crescita professionale, flessibilità, valori allineati;

Gen. Z (1997-2012): flessibilità, scopo, ambente inclusivo, crescita rapida.

- È TUTTO DIVERSO: MODO DI LAVORARE, COMPETENZE MA SOPRATTUTTO LA CONCEZIONE DEL LAVORO, FASE DI VITA, VALORI E BISOGNI;
- LE GENERAZIONI SI GUARDANO CON SOSPETTO, COME SE FOSSERO IN COMPETIZIONE.





COLLABORAZONE TRA UOMINI E DONNE!?!?







COLLABORAZONE TRA UOMINI E DONNE!?!?

I DATI SUL GENDER GAP SONO IMPRESSIONANTI:

- il tasso di occupazione femminile in Italia (fascia 15-64 anni) è attorno al **52,5** % (2023), mentre quello maschile circa il **70,4** %, con un gap di circa **17,9 punti percentuali**;
- il part-time: in Italia la quota di donne che lavora part-time è circa
 31,5 %, contro circa 8 % per gli uomini gap di 23 punti;
- la percezione del gap: il 58 % delle donne italiane e il 43,6 % degli uomini ritiene che le donne siano trattate meno equamente in assunzioni, retribuzioni e promozioni;
- divario retributivo (gender pay gap): verso la fine della carriera il gap può oltrepassare il 30 % in Italia;
- le donne hanno sono sottorappresentate ne ruoli apicali.

Ps – le donne sono più istruite





COLLABORAZONE TRA tutti e tutte: COSA FARE

PRINCIPIO GUIDA: SOSTENIBILITÀ UMANA- PATTO GENERAZIONALE E PARITÀ DI GENERE

- politiche del personale orientate all'equità, trasparenza, inclusione;
- costruire e dichiarare un fine organizzativo comune in cui ognuno/a si senta parte di qualcosa, della stessa cosa;
- stile di leadership inclusivo e generativo;
- ascolto come chiave del dialogo;
- tradizione e innovazione hanno uguale valore;
- le differenze degli sguardi sono risorse: a tutte le età, posizionamento organizzativo, genere, esperienza, anzianità lavorativa;
- connettere storie e competenze individuali nell'intelligenza collettiva.





COSA È IL COUNSELING ORGANIZZATIVO

È una disciplina, un metodo, una pratica che favorisce:

- Il miglioramento della vita lavorativa di tutti i soggetti che operano nelle organizzazioni;
- il benessere dell'organizzazione nel suo complesso;
- Il miglioramento delle prestazioni.

Attraverso l'aumento di: Consapevolezza - Engagement - Motivazione







EMERSIONE DEI **BISOGNI** ATTRAVERSO ASCOLTO QUALIFICATO ED EMERSIONE DEGLI SGUARDI

VALORIZZAZIONE DELLE **RISORSE** CHE CI SONO ED INDIVIDUAZIONE DEGLI OBIETTIVI DI MIGLIORAMENTO DEL GRUPPO

SOSTEGNO DEL PROCESSO ATTRAVERSO CONTINUI FEEDBACK A TUTTI I **SOGGETTI** COINVOLTI (CLIENTI/COMMITTENTE)

MONITORAGGIO DEI RISULTATI

Il counseling organizzativo è utile nell'analisi di clima in profondità, realizzare interventi a favore del benessere organizzativo, nella valutazione dei rischi, nella determinazione delle misure di prevenzione e protezione, nel processo di miglioramento continuo per l'eliminazione dei rischi.





COSA SUCCEDE QUANDO NON COLLABORIAMO: IL CONFLITTO

- conflitto parla di dicotomia e fatica;
- siamo filogeneticamente orientati a cooperare, i nostri antenati raccoglitori e cacciatori (per l'antropologa MARGARET MEAD PARLA DELLA GUERRA COME COSTRUZIONE SOCIALE);
- pericolo del gioco a somma 0: il prezzo di escludere qualcun@ dal sistema;
- il conflitto costa fatica, quindi per risparmiare le energie lo evitiamo;
- la risposta del sistema nervoso è lotta o fuga: quando siamo in disaccordo il nostro cervello è chiamato a fare gli straordinari e a faticare di più;
- per evitarlo si genera armonia artificiale (zeppa di non detti e repressione dei bisogni).





IL PERICOLO DEL CONFLITTO NON ESPRESSO

"Che a volte i conflitti degenerino in violenza è senz'altro vero, ma non lo è il contrario, ossia che la violenza sia sempre il frutto di un conflitto particolarmente intenso.

In realtà, sono ben più numerose le situazioni di violenza senza conflitto esplicito e intenzionale che quelle di violenza che contengono conflittualità diretta".

(Sebastiano Zanolli cita Daniele Novara in "Guerra o pace")





PRINCIPI GUIDA DEL COUNSELING ORGANIZZATIVO:

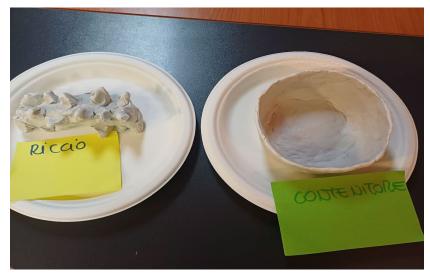
- separare le persone dal problema;
- partire dai bisogni;
- emersione di ferite e convinzioni limitanti;
- creazione del contesto dialogante.

Due esperienze concrete di intervento:

- UNA COPPIA PROFESSIONALE;
- UN GRUPPO INTERGENERAZIONALE.

Focus:

- IL NON DETTO E LA FERITA;
- DALLA DIVERSITÀ DELLE COMPETENZE ALL'ESPRESSIONE DEL BISOGNO.









Un caso pratico



 la richiesta: supporto in una PMI con un alto turnover e un basso team working.



 le domande da counselor: "Che relazioni hanno instaurato le persone in questa organizzazione? In che clima lavorano? Quali sono i valori aziendali che guidano le scelte della governance? Quale aspetto preponderante della cultura organizzativa emerge attraverso i comportamenti delle persone?".







la strategia:

- estrapolare una fotografia di come le persone vivono il loro ruolo e le relazioni all'interno dell'azienda attraverso una prima analisi di clima organizzativo;
- 2. trovare i punti di miglioramento;
- 3. progettare un intervento di counseling organizzativo che aiuti le persone a generare idee e soluzioni efficaci.



• il progetto: lavorare a gruppi cross-team, ogni gruppo ha la possibilità di trasformare un punto di miglioramento dandosi un obiettivo.







- lo strumento: ho scelto uno degli strumenti più collaborativi, l'OKR;
- gli OKR (Objective & Key Results) sono delle metriche qualitative che danno direzione e priorità a breve termine;



- perché proprio gli OKR? Perché in questo sistema di metriche il processo decisionale è gestito direttamente dalle persone coinvolte nel progetto e la collaborazione diventa un perno fondamentale;
- sono le persone a decidere gli obiettivi e le modalità per raggiungerli. Soprattutto sono le persone a compiere le azioni decisive per conseguire gli obiettivi.







cos'è successo?

- qualcuno si è bloccato. Per raggiungere i risultati chiave si necessita di buone pianificazioni e azioni mirate, consistenti, concrete e lineari. Un gruppo che collabora, che si divide equamente il carico lavorativo e che impara a mediare vince anche sui blocchi che possono insorgere fisiologicamente;
- 2. le persone impararono intuitivamente a scegliere obiettivi e risultati chiave che soddisfacessero il gruppo e che fossero in sintonia con la visione degli altri colleghi;
- 3. ogni blocco diventò forza propulsiva verso la generazione di idee innovative e creative che rivalutavano strumenti organizzativi utili mai presi in considerazione prima di allora.







 il risultato finale: quello che accadde in conclusione del progetto fu che, non solo si crearono rapporti collaborativi all'interno di ogni gruppo, ma anche tra i diversi gruppi e tra i diversi reparti, poiché ogni punto di miglioramento, essendo oggetto degli OKR, si ramificava verso i punti di miglioramento trattati dagli altri gruppi.



• il valore aggiunto per l'azienda: l'azienda ha ritrovato collaboratori più motivati, relazioni più serene e nuovi strumenti creati ad hoc direttamente dal cuore dell'impresa (le leve più efficaci per migliorare il clima organizzativo e di conseguenza abbassare il turnover e la conflittualità).



















CORSO ALTA FORMAZIONE – COUNSELING ORGANIZZATIVO





Il corso mira a trasferire le **competenze** per **realizzare** interventi di counseling organizzativo al fine di costruire un reale **benessere** e aumentare la **sicurezza** nelle organizzazioni.

Periodo e durata



- marzo 2026 gennaio 2027;
- 150 ore di formazione: 19 giornate di aula (1 weekend al mese) a Brescia più lezioni online.

In collaborazione con:

- Aifos;
- S.M.A.E. Scuola di Alta Formazione Università di Brescia.



Staff

11 docenti coinvolti nel percorso: Docenti universitari/e, Counselor organizzative ed esperti.





Grazie per l'attenzione

